



Είναι πνεύμα ανήσυχο κι αυτό το απέδειξε πολύ νωρίς. Ονας φοιτητής είχε δικό του περίπτερο, ένα μανάβικο και ένα σουβλατζίδικο στην Αθήνα. Στόχος της ζωής του ήταν να δημιουργήσει το μεγαλύτερο πρακτορείο Τύπου στην Κύπρο και το κατάφερε με τον «Κρόνο». Μεγάλη αγάπη του Παντελή Αθηνιά είναι το ποδόσφαιρο. Μετά την προεδρία της ΠΑΕΕΚ Κερύνειας, την αντιπροεδρία της ΑΕΚ Αθηνών, ταρακούνησε τα νερά του Απόλλωνα, με την πρόσφατη πρότασή του για να αποκτήσει το 51% της ποδοσφαιρικής εταιρείας.



Ούτε στο τάβλι μου αρέσει να χάνω

Εμπλακίκατε στο χώρο του ποδοσφαίρου με την αντιπροσωπεία αθλητικής ένδυσης και υπόδησης Lotto; Με την Lotto ντύνουμε δεκάδες ομάδες. Διαχειριζόμαστε τιςμποντικές του Απόλλωνα, Αποέλ, Ομόνοιας και της ΑΕΚ Αθηνών. Εδώ και χρόνια έχουμε τα δικαιώματα των ποδοσφαιριστών όπου και κάναμε τον διαγωνισμό με τις κάρτες των ποδοσφαιριστών. Τι σας μαγεύει στο ποδόσφαιρο; Η αγωνία των αγώνων. Μπορεί να κερδίζεις μέχρι το 90 και μέσα σε δυο λεπτά να πηθείς. Πώς αντιδράτε στις ήττες; Με ψυχραιμία. Μάθατε να χάνετε στη ζωή; Ούτε στο τάβλι δεν μου αρέσει να χάνω. Ποια ήταν η μεγαλύτερή σας ήττα; Δεν μου έρχεται κάτι συγκεκριμένο στο μυαλό. Ποια ήταν η μεγαλύτερή σας επιτυχία; Όταν δημιουργήσα το πρακτορείο Τύπου «Κρόνος» στόχος μου ήταν να πάρω τον κυπριακό και τον ελληνικό Τύπο. Αυτή είναι η μεγαλύτερη επιτυχία της ζωής μου.

Ιδρυτής του «Κρόνου» και λάτρης του ποδοσφαίρου

ΠΑΝΤΕΛΗΣ ΑΘΗΝΙΑΣ: Με πληγώνει το ότι η ομάδα του Απόλλωνα δεν πάει μπροστά

Σας περισσεύουν τρία εκατομμύρια ευρώ και δεν ξέρετε τι να κάνετε; Σίγουρα δεν μου περισσεύουν τρία εκατομμύρια ευρώ. Έκανα τη γνωστή πρόταση στον Απόλλωνα μόνο από συναισθηματισμό και όχι από άλλο κίνητρο. Τέθηκαν επικεφαλής μιας μερίδας Απολλωνιστών, οι οποίοι ήθελαν να εμπλακούν γιατί έχουν βαρεθεί τους ίδιους ανθρώπους στα διοικητικά της ομάδας και την ομάδα σε μίζερια. Δεν σας καλύπτει η αντιπροεδρία της ΑΕΚ Αθηνών; Στο χωριό μου, τα παιδιά πρώτα αγαπούν τον Απόλλωνα και μετά την ΑΕΚ Αθηνών. Μπορεί να αποβεί κερδοφόρα η κυριότητα μιας ομάδας; Δεν έχει τόση σημασία η κυριότητα, αλλά για να μπορέσεις να δουλέψεις σωστά και να έχεις το μέγιστο αποτέλεσμα πρέπει να έχεις την απόλυτη πλειοψηφία. Δεν είναι αυτοσκοπός το κέρδος όταν μπαίνεις σε μια ομάδα. Αλλά αν είσαι σωστός επιχειρηματίας και σε ευνοήσουν κάποια αποτελέσματα, μπορεί να πετύχεις και το κέρδος, όπως φέτος η Ανόρθωση.



Για να πάει μπροστά η ομάδα πρέπει να γίνει ένας ιδιοκτήτης για να αναλάβει και τις ευθύνες

Πρέπει να έχεις μια πορεία στο Champions League; Σίγουρα, μόνο εκεί μπορεί να κάνεις την υπέρβασή για το κέρδος.

Για να φτάσεις όμως εκεί θα πρέπει να έχεις επενδύσει τόσα πολλά... εδώ έγκειται η διαφορετικότητα του καθενός.

Γιατί τώρα το ενδιαφέρον για τον Απόλλωνα; Πριν από έξι μήνες αγόρασα τις μετοχές του Λάμπρου Χριστοφίδη (23% αλλά με τις αυξήσεις που έγιναν το μερίδιό έπεσε στο 16,6%), διότι ήθελα, όταν το επέτρεπαν οι συνθήκες, να εμπλακώ ενεργά. Έτσι όταν είδα ότι υπήρχε δυστοκία για να βρεθεί διοίκηση και μετά από ακόμα μια αποτυχημένη χρόνια, αποφάσισα μαζί με άλλους παράγοντες να προχωρήσουμε.

Περιμένετε την αρνητική αντιμετώπιση; Την περίμενα από ορισμένους, από άλλους όχι. Κάποιοι από τους νυν μετόχους με παρότρυναν να προχωρήσω αλλά άλλαξαν γνώμη όταν άκουσαν ότι ήθελα να πάρω το 51%. Ίσως τελικά η σημερινή κατάσταση να τους βολεύει για να είναι πάντα στο προσκήνιο.

Τι σας ενόχλησε πιο πολύ από την όλη διαδικασία; Δεν με ενόχλησε τίποτα. Συναισθηματικά, όμως, με πληγώνει το ότι η ομάδα δεν πάει μπροστά. Τους έκανα μια πρόταση που πιστεύω ότι είναι ο μόνος τρόπος η ποδοσφαιρική εταιρεία να πάει μπροστά. Ήταν δικαίωμά τους να μην την αποδεχτούν.

Αν σήμερα είχατε στα χέρια σας τα ντρία του Απόλλωνα τι θα κάνατε; Είχα τη δική μου φιλοσοφία αλλά δεν έχει νόημα να αναφέρω τώρα το τι σκόπευα να κάνω.

Θα υπήρχε συνεργασία ΑΕΚ Αθηνών και Απόλλων;

να; Σίγουρα. Ποιο είναι για σας το μεγαλύτερο πρόβλημα του Απόλλωνα; Το μεγαλύτερο πρόβλημα είναι η διαμάχη των διοικούντων. Κάθε χρόνο ψάχνουμε να βρούμε ποιοι θα διοικούν. Τότε γιατί έγινε εταιρεία; Γι' αυτό και έκανα την πρόταση να πάρει ένα το πλειοψηφικό πακέτο για να σταματήσει η διοικητική αστάθεια. Η διοίκηση θα πρέπει να εμπιστεύεται τις επιλογές του προπονητή; Το καλύτερο είναι να έχει άμεση επαφή ο προπονητής με τη διοίκηση και να δίνει εξηγήσεις για τις επιλογές του. Παίζονται διάφορα παιχνίδια; Σίγουρα, ο κάθε προπονητής θέλει να φέρει τους δικούς του, να έχει τους ανθρώπους του για να μαθαίνει τι γίνεται στα αποδυτήρια και άλλα πολλά. Υπάρχουν και οι... μεσόζοντες. Να σας πω ένα παράδειγμα, όταν πέρασε φάνεμα έναν παίκτη στην Πολωνία για την ΠΑΕΕΚ Κερύνειας που είναι στη δεύτερη κατηγορία, μας ζήτησαν 50 χιλιάδες ευρώ. Τον ίδιο παίκτη πρότειναν σε ομάδα πρώτης κατηγορίας με 200 χιλιάδες ευρώ. Γι' αυτό λέω ότι αν δεν καταλαβαίνεις από ποδόσφαιρο δεν πρέπει να αναμηνύσεις στα διοικητικά του ποδοσφαίρου.

Εσείς πώς αποκτίσατε ποδοσφαιρική γνώση; Από μικρός έπαιξα ερασιτεχνικά στην ομάδα του χωριού μου, την ΑΕΚ Κοιλανίου, η οποία έχει τη ίδια χρώματα με την ΑΕΚ Αθηνών. Όταν πήγα στην Αθήνα έπαιξα στην ομάδα του Πανεπιστημίου και πήγα να στην ΑΕΚ όπου έκανα πολλούς φίλους. Από το 1978 γνώρισα τον νυν προπονητή της ΑΕΚ Ντούσαν Μπάγεβιτς, ο οποίος ήταν παίκτης με τον οποίο είμαστε μέχρι σήμερα φίλοι. Να περιμένουν οι Απόλλωνα την επόμενη σας κίνηση; Δυστυχώς, δύσκολα θα επανέλθω στον Απόλλωνα, μάλλον θα εμπλακώ περισσότερο με την ΑΕΚ Αθηνών. Έχω πει ότι για να πάει μπροστά η ομάδα πρέπει να γίνει ένας ιδιοκτήτης για να αναλάβει και τις ευθύνες. Η Εταιρεία Columbia που ενώ μέχρι πρόσφατα είχε 11% μετοχοποίησης κεφάλαια που έβαλε και έχει ανέλθει το ποσοστό της στο 28,19%. Το ότι έχει αναλάβει τις ευθύνες της και στηρίζει ξανά τη νέα διοίκηση, είναι ενθαρρυντικό για φέτος. Ελπίζω ότι σύντομα θα πάρει το πλειοψηφικό πακέτο και είμαι σίγουρος ότι εάν το πράξει θα αλλάξουν εντελώς τα πράγματα προς το καλύτερο. Πώς βρεθήκατε στην αντιπροεδρία της ΑΕΚ Αθηνών;

Κατέχω στην ΑΕΚ ένα ποσοστό 5%-6%. Μου προτάθηκε η θέση του αντιπροέδρου την οποία και αποδέχτηκα. Πιστεύω ότι οι γνώσεις μου στο ποδόσφαιρο βοήθησαν την ομάδα. Περνά κριση η ΑΕΚ, διοικητική, οικονομική; Δεν υπάρχει διοικητική αστάθεια. Η ΑΕΚ έφτασε στο χειλός του γκρεμού το 2004, έγιναν οι γνωστές κινήσεις και άλλαξαν τα πράγματα. Η ομάδα πάει καλά, πέρασε έφτασε στον τίτλο αλλά τον έχασε στα χαρτιά από τον Ολυμπιακό. Η ΑΕΚ είναι διαφορετική από τις άλλες ομάδες, πρόσφατα χάσαμε από τον Παναθηναϊκό, μαζί τη δεύτερη θέση που οδηγεί στο Champions League και όλος ο κόσμος χειροκροτούσε την ομάδα. Παρότι έγιναν αρκετές και ακριβές μετεγγραφές, δεν μας βγήκε η χρονιά. Υπάρχει μαγική συνταγή; Δυστυχώς το ποδόσφαιρο δεν παίζεται μόνο στο γήπεδο, παίζεται και εκτός. Δεν θα βρείτε έναν αγώνα στην Ελλάδα τα τελευταία δυο χρόνια που αδικήθηκε ο Ολυμπιακός, ενώ θα βρείτε 20 που αδικήθηκε η ΑΕΚ ή οποιαδήποτε άλλη ομάδα. Είναι ένα τεράστιο πρόβλημα, το οποίο δυστυχώς δεν τόλμησε να αγγίξει κανείς. Τι να ευελπιστούν για τη νέα σεζόν οι οπαδοί της ΑΕΚ; Πιστεύω με τον Μπάγεβιτς επικεφαλής ότι θα

πάμε πολύ καλύτερα από τα προηγούμενα χρόνια. Ο στόχος μας είναι ο τίτλος. Συμφωνήσαμε και κάναμε με ό,τι μας ζητήσει ο προπονητής. Πηγαίνετε συχνά στην Ελλάδα για την ΑΕΚ; Βεβαίως, προσπαθώ να πηγαίνω κάθε βδομάδα και το απολαμβάνω. Υπάρχουν φορές που το Σάββατο πηγαίνω στην ΠΑΕΕΚ, το βράδυ βλέπω τον Απόλλωνα και Κυριακή είμαι στην ΑΕΚ. Εκδηλώνονται στο γήπεδο; Προσπαθώ να μην είμαι αλλά δεν μπορώ να συγκρατηθώ. Θυμάμαι στον αγώνα Σεβίλλη - ΑΕΚ, ως καλεσμένοι της UEFA πήγαμε στο χώρο των επισήμων και μας είπαν ότι δεν πρέπει να εκδηλώνομαστε. Δεν μπόρεσα να συγκρατηθώ και με έβλεπαν παράξενα οι υπάλληλοι. Την ΠΑΕΕΚ Κερύνειας... την πήραμε μια παρέα δώδεκα ατόμων όταν θα πήγαμε διαβάθμιστη στην τέταρτη κατηγορία και την ανεβάσαμε στη δεύτερη. Κάνω μια τεράστια επένδυση στο γήπεδο «Κερύνειας επιστροφή» και στόχος μας είναι να στήσουμε μια ανταγωνιστική ομάδα, η οποία να αγωνίζεται σύντομα στην πρώτη κατηγορία. Θα κάνατε και στον Απόλλωνα γήπεδο όπως της ΠΑΕΕΚ; Ναι, το γήπεδο του Απόλλωνα θα ήταν στην πρώτη μου εξαγγελία, αλλά τώρα είναι άνευ ουσίας.

Διαβάζω τα πάντα και παρακολουθώ την πολιτική

Είστε πανιρεμένοι με την... Πανούλα. Η 25χρονη κόρη μας Ροτάνια εργάζεται εδώ στο πρακτορείο και ο 23χρονος γιος μας Γιώργος τελειώνει φέτος οικονομικά στο Μάντσεστερ. Ήσαστε παρών στο μεγάλο των παιδιών; Τα παιδιά μου γεννήθηκαν την εποχή που προσπαθούσα να δημιουργηθώ, με αποτέλεσμα να μην ζήσω το μεγάλο τους. Τώρα τους χαίρομαι. Ποια συμβουλή δίνετε στα παιδιά σας; Τους έλεγα να μην κάνουν πράγματα που θα στεναχωρούσαν τους γονείς τους. Εσείς στεναχωρούσατε τους γονείς σας; Όχι. Να σας πω ένα παράδειγμα. Πηγαίναμε κάθε Σάββατο στο καφεενείο του χωριού και ο πατέρας ήθελε η ώρα έξι να γυρίσω σπίτι. Οι άλλοι έμεναν μέχρι τις οκτώ, αλλά εγώ έφευγα στις έξι για να μην τον στεναχωρώσω. Πώς νιώθατε; Άσχημα εκείνη την στιγμή, αλλά μετά κατάλαβα τη σημασία. Ήμουν πειθαρχημένος από μικρό. Μα τα πάθε σας δεν τα πειθαρχείτε. Είναι ενουσιειδήτα που τα κάνω, και πιστεύω ότι τα ελέγχω. Πώς ξεκουράζεστε; Η δουλειά είναι ξεκούραση για μένα. Διαβάζετε; Ναι, κυρίως εφημερίδες. Τι διαβάζετε εκτός από τα αθλητικά; Τα πάντα και παρακολουθώ την πολιτική. Να περιμένουμε το επόμενο βήμα να είναι ενασχόληση με την πολιτική; Δεν έχω χρόνο για την πολιτική και ούτε πάει στο χαρακτήρα μου. Ένας στόχος ζωής; Δεν έχω βάλει άλλο στόχο εκτός από το να δημιουργήσω το μεγαλύτερο πρακτορείο Τύπου. Θα με ικανοποιούσε τα παιδιά μου να πάρουν το σωστό δρόμο, να αποκατασταθούν και να συνεχίσουν αυτά που εγώ ξεκίνησα.

Είμαι ανήσυχο πνεύμα και μου αρέσει να δημιουργώ



Πώς γεννήθηκε η ιδέα δημιουργίας πρακτορείου; Προσελήφθηκα στο πρακτορείο ΠΑΠΥΡΟΣ το 1982 όχι διότι ήμουν πτυχιούχος οικονομικών, αλλά για να μεταφέρω τις εφημερίδες από τη Λευκωσία στη Λεμεσό μια που είχα επαγγελματική άδεια οδήγησης φορτηγού. Όταν ανακάλυψα ότι ήμουν πτυχιούχος, μου ζήτησαν να εργαστώ και στα γραφεία. Πήγα να από τις δυο το πρώτο μέχρι τις 6-7 το απόγευμα και έμαθα τη δουλειά από το άλλο μέχρι το μεγάλο. Δυστυχώς οι εισιτήσιες που έκανα στη διεύθυνση για βελτιώσεις δεν εισακούονταν. Υπήρχε μια συνεχής διαμάχη με τους εκδότες στην Ελλάδα και στην Κύπρο και διέβλεπα ότι θα έχοταν η ώρα που θα γινόταν η ρήξη, αλλά θα έπρεπε να υπήρχε μια εναλλακτική πρόταση. Γι' αυτό έκανα το δικό μου πρακτορείο «Κρόνος» στο τέλος του 1986 και ανέμενα την ώρα της ρήξης. Η οποία ήλθε... πολύ σύντομα, τον επόμενο χρόνο. Το 1987 αντιπροσώπευσα ένα πρακτορείο από την Ελλάδα, το 1991 το άλλο, παράλληλα άρχισα να παίρνω κυπριακά έντυπα και ο στόχος ολοκληρώθηκε το 2000 με τον ερχομό των μεγαλύτερων εκδοτών και την εισοδήμας στο Χρηματιστήριο. Το πρακτορείο είναι το μόνο που ξέρει τις πραγματικές κυκλοφορίες των εντύπων; Ναι. Στην Ελλάδα τα πρακτορεία είναι διά νόμου υποχρεωμένα να δίνουν τις κυκλοφορίες στη δημοσιότητα, στην Κύπρο δεν υπάρχει τέτοιος νόμος. Δίνουμε στον κάθε εκδότη τις δικές του κυκλοφορίες. Ο Κύπριος διαβάζει; Ναι. Βέβαια παλιά υπήρχαν περιορισμένοι τίτλοι εντύπων, ενώ σήμερα είναι χιλιάδες τίτλοι περιοδικών και εφημερίδων.

Εσείς φέρατε αυθυμνόντα ελληνικά έντυπα; Ναι, ερχόντουσαν το απόγευμα και μόλις ανέλαβα το 1992 βρήκα τον τρόπο για να μπει μια πρωινή πτίζη από την Ελλάδα για να φέρνουμε και τα έντυπα πρωί στην Κύπρο. Έκατε το δικό σας περίπτερο ως φοιτητής; Ναι στην πλατεία Μαβίλη, είχα επίσης ένα μανάβικο και ένα σουβλατζίδικο. Ήμουν ανήσυχο πνεύμα και μου άρεσε να αναμηνύμαι σε διάφορες δραστηριότητες χωρίς να χάνω ούτε λεπτό από το Πανεπιστήμιο. Πώς προέκυψαν οι σπουδές οικονομικών; Ο πατέρας μου έλεγε όταν ήμουν μικρός να κάνω μια δουλειά που να μην ξέρω ούτε πώς θα κερδίζω ούτε πώς θα ζοδεύω. Αυτός είναι ο επιχειρηματίας, γι' αυτό σπούδασα οικονομικά στο Πανεπιστήμιο Αθηνών. Ξέρετε πόσα κερδίζετε σήμερα; Όχι, ούτε πώς ζοδεύω. Γενικά δεν είμαι φίλος των λεφτών. Πώς ήταν η παιδική ηλικία; Είμαστε έξι αδελφί, εγώ είμαι ο μικρότερος. Ο πατέρας μου ήταν μικροεμπόρος. Τα παιδικά χρόνια στο Κοιλάνι ήταν δύσκολα, είμαστε όμως δεμένη οικογένεια. Το μεσομέρι η μητέρα εξαρωνίζονταν για να πάρει φαί στους ηλικιωμένους της γειτονιάς και μετά να φάμε εμείς. Γυμνάσιο πήγα στο Όμοδος. Ήταν πολύ ωραία χρόνια, απλά, χωρίς άγχος και προβλήματα. Τα φοιτητικά χρόνια στην Αθήνα... ήταν η καλύτερη περίοδος της ζωής μου. Είχα οικονομική άνεση λόγω των δουλειών που έκανα και απολάμβανα τη ζωή με τους φίλους μου. Πώς γεννιέται η σκέψη για την επόμενη επιχειρηματική κίνηση;

Αυθόρμητα και αποφασίζω μέσα σε δευτερόλεπτα. Ζητάτε τη γνώμη άλλων; Όχι, μόνος μου αποφασίζω. Το ένστικτο σας οδήγησε ποτέ σε λάθος αποφάσεις; Πολύ λίγες φορές. Όπως αποφασίζω να δημιουργήσω κάτι, τόσο εύκολα αποφασίζω να το κλείσω όταν δεν πάει καλά. Ό,τι πρόβλημα έχω το λύω αμέσως, δεν το αφήνω να με ταλαιπωρεί. Σας αρέσει να παίζετε με τα όρνιθια; Μου αρέσει να δημιουργώ, αλλά δεν είναι αυτοσκοπός η επόμενη κίνηση. Το 2009 είναι δύσκολη χρονιά για επιχειρηματίες; Ναι, διότι η κρίση είναι παγκόσμια. Η Κύπρος στηρίζεται στον τουρισμό και στην οικοδομική βιομηχανία τα οποία έχουν ήδη πληγεί και οι επιπτώσεις θα φανούν πιο έντονα μετά το καλοκαίρι. Είσατε σε επαφή με όλα τα περίπτερα της Κύπρου. Ο Κύπριος έγινε πιο επιφυλακτικός στις αγορές του; Ναι, οι 5-6 ακάλυπτες επιταγές τη βδομάδα από κάποια περίπτερα, σήμερα έγιναν 30-40. Προσπαθούμε να τους διευκολύνουμε, άλλοι πληρώνουν, άλλοι κλείνουν, το πρόβλημα είναι ορατό και σε μας. Ο κόσμος είναι επιφυλακτικός, δεν αγοράζει όπως παλιά. Σε εποχές κρίσεως πώς αντιδρά ο καλός επιχειρηματίας; Αυτή την εποχή ο καθένας πρέπει να λειτουργεί με το μίνιμουμ των εξόδων την επεκεκρίσθη του και αν μπορεί να επενδύσει σε ευκαιρίες. Εμείς εδώ στο πρακτορείο έχουμε επενδύσει πάνω από ένα εκατομμύριο ευρώ σε αυτόματες μηχανές ελέγχου των επιστροφών και της διανομής, με αποτέλεσμα να ελαχιστοποιήσουμε τα λάθη και να εξοικονομήσουμε χρόνο. Στο πρακτορείο είναι όλες οι κυπριακές εφημερίδες... εκτός της Χαραυγής και του Πολίτη.



Ο Παντελής Αθηνιάς (πάνω) σε συνέντευξη της ποδοσφαιρικής ομάδας της ΑΕΚ Αθηνών και κάτω με τη σύζυγό του και την κόρη του.